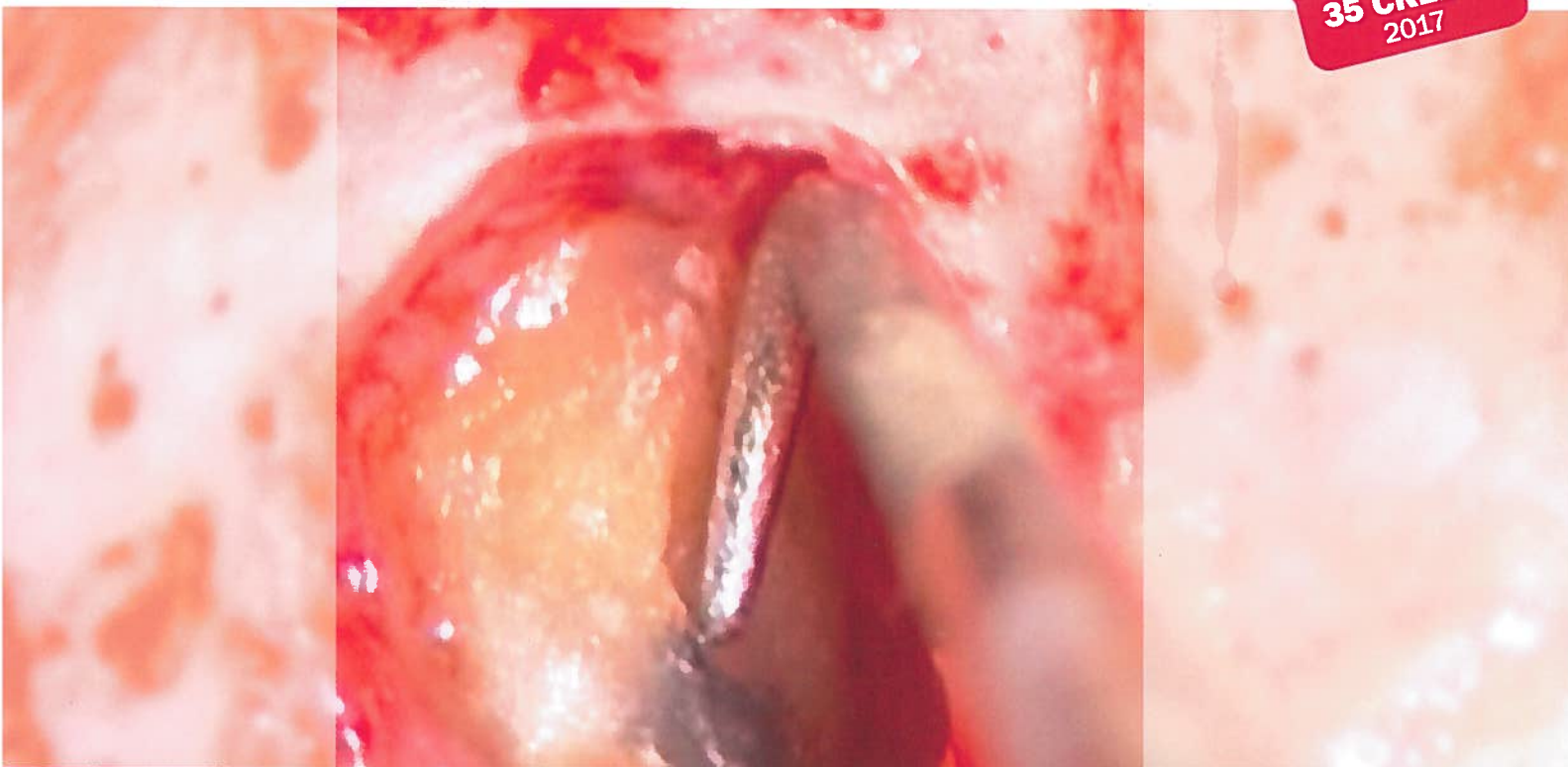


# DM

ildentistamoderno

ANNO XXXV • NUMERO 6 • GIUGNO 2017

[www.ildentistamoderno.com](http://www.ildentistamoderno.com)



## GIORNAMENTO ONOGRAFICO

ove tendenze  
la terapia  
le perforazioni  
ogene

## ODONTOIATRIA RESTAURATIVA

Valutazione  
dell'adesione  
delle ceramiche  
allo smalto

## PREVENZIONE DENTALE

Indice di carie, fluoro  
per via sistemica  
e igiene orale  
in età pediatrica

## ECM CHIRURGIA ORALE

Approccio diagnostico  
e terapeutico  
ai terzi molari  
inclusi



**tecniche nuove**

[www.tecnichenuove.com](http://www.tecnichenuove.com)

## ➔ IMPLANTOLOGIA

### Nuovo organizzatore unico way

Way, il sistema implantare progettato da Geass che prevede un unico protocollo chirurgico per soluzioni diversificate da scegliere a seconda del tipo di riabilitazione, diventa ancora più funzionale grazie al nuovo organizzatore. Tutti gli strumenti delle linee way, compresi way Slim e way Short, sono ora ospitati in un unico contenitore, organizzato secondo un percorso logico e intuitivo. Oltre a essere completo, il nuovo organizzatore è:

- funzionale, grazie al coperchio incernierato, è possibile inclinarlo per rendere più agevole l'accesso agli strumenti;
- razionale, nel vassoio sono

presenti gli strumenti rotanti e gli inserti, nel fondo sono ospitate le chiavi;  
- sicuro, una volta chiuso, il vassoio resta bloccato per evitare il movimento degli strumenti. L'organizzatore contiene un altro importante aggiornamento di prodotto: la nuova chiave Newton, che integra in un unico strumento la modalità dinamometrica (torque calibrato) e cricchetto (senza limite predefinito di torque). Il miglioramento continuo è da sempre alla base di way, il sistema implantoprotetico made in Geass caratterizzato da un unico protocollo chirurgico per sei tipologie implantari, da scegliere a seconda del

tipo di riabilitazione: way Milano, dedicato all'estetica; way Roma, trans mucoso; way Venezia, ad esagono esterno; way Extra, per i siti post-estrattivi; way Short, per trattare i casi con altezza ossea ridotta; way Slim, progettato per gli spazi anatomici ristretti grazie al diametro di soli 3 mm. Oltre ad avere in comune lo stesso protocollo e lo stesso kit, tutti gli impianti way presentano l'innovativa superficie Synthegra, il trattamento al laser brevettato da Geass che agisce su due fronti: combatte la perimplantite e al tempo stesso promuove l'osteointegrazione nel lungo termine.



## GEASS

[www.geass.it](http://www.geass.it)

**Andrea Gentile**

Marketing Manager Geass srl



«way è la soluzione d'eccellenza che Geass aggiorna costantemente per migliorare l'esperienza clinica dei professionisti e rispondere a tutte le esigenze dell'implantologia moderna».

## ACCADEMIA PER LO SVILUPPO IMPRENDITORIALE DELLO STUDIO DENTISTICO

[www.sviluppoimprenditorialedentistico.it](http://www.sviluppoimprenditorialedentistico.it)

**Andrea Grassi**

fondatore Accademia per lo Sviluppo Imprenditoriale dello Studio Dentistico

«Gli scenari nei quali si trova oggi a operare lo studio dentistico sono completamente mutati. Chi continua a giocare la partita applicando le vecchie regole fatica a vincere e allo

stesso tempo non riesce a evolvere, perché non ha ancora identificato con precisione quali ambiti organizzativi modificare per rendere la gestione del proprio studio congruente alle attuali necessità. Accademia per lo Sviluppo Imprenditoriale dello Studio Dentistico propone tre videocorsi gratuiti e fruibili on-line per risolvere efficacemente questo problema e trasformare il proprio studio in un'impresa di successo».

## ➔ ATTREZZATURA PER LO STUDIO

### Videocorsi gratuiti per la gestione dello studio dentistico

Lo scenario nel quale gli studi dentistici operano oggi, per tutta una serie di fattori, è mutato profondamente. Molti di loro non riescono più a ottenere la soddisfazione personale ed economica che desiderano, e che un tempo ottenevano. A questo si aggiunge l'aggravante che molti titolari non hanno la minima idea di quale sia l'ambito organizzativo su cui devono intervenire per invertire questa tendenza. Tale evoluzione ha trasformato le "regole del gioco", rendendo necessario "scendere in campo" con qualcosa di nuovo. Fondata da Andrea Grassi, Accademia per lo Sviluppo Imprenditoriale dello Studio Dentistico è un punto di riferimento in Italia per la formazione orientata ad aumentare la redditività e le performance degli studi odontoiatrici. Negli ultimi 5 anni sono stati oltre 1.300 i partecipanti ai suoi corsi. Per fare chiarezza sull'attuale situazione, per permettere al dentista di identificare le nuove necessità organizzative che servono per generare profitto ed eliminare le cause che lo limitano,

ha creato un percorso di 3 video-corsi. I video-corsi sono completamente gratuiti, dedicati ai titolari di studio dentistico e sono fruibili e scaricabili dal web all'indirizzo [www.sviluppoimprenditorialedentistico.it/video-percorso/](http://www.sviluppoimprenditorialedentistico.it/video-percorso/). Il Video 1 è dedicato alle ragioni che hanno creato il mutamento di mercato, cosa è successo e perché; comprendere questo punto di partenza permette di capire perché è necessario gestire in modo differente il proprio studio. Il Video 2 si occupa di tutti i sabotaggi organizzativi che determinano l'insoddisfazione economica del titolare; averli chiari permette al titolare d'individuare quali sono presenti all'interno del proprio studio e comprendere così le ragioni di profitti non allineati alle aspettative. Il Video 3 spiega che cosa è necessario integrare nella moderna gestione dello Studio Dentistico per permettergli di essere competitivo e profittevole; questi elementi permettono di definire le priorità d'intervento per generare una proficua evoluzione.